

# 台灣戰後的高成長：電子業

導讀者：R06323040 王人寬

Due on May 7

## 1 What is the main question(s) (the issue)?

本文想釐清台灣電子業為何在 1960 年代中期快速成長的原因；進一步而言，如果是由於工資對台灣帶來的比較利益，同一時期也有許多工資低廉的國家，為何台灣能從中脫穎而出？政府的政策貢獻又為何？

## 2 Why should we care about it (the significance)?

回顧該時期的高成長，包含官方及部分學術文獻都將這樣的現象部分歸功於政府的經建計畫、獎勵與輔導。然而若非工資低廉，政府的政策恐怕也難以有這麼龐大的效果。另外，台灣當時能在許多工資低廉的國家（如：墨西哥）之間脫穎而出，了解這個現象與國家之間政策差異的關聯，能夠作為國際貿易發展過程中，政府政策對比較利益的影響的借鏡。

## 3 How did the author get there (the strategy)?

作者首先回顧美國消費性電子產業因激烈的競爭，被迫至工資低廉的地方設廠的歷史事實，其中特別著重在運送成本較低的電子零組件、美國國內授權受到限制的電視機。此外，作者也透過過去對美國廠商的訪問資料，說明低工資的確是廠商設點的主要考慮，而台灣電子產業在此時的勞力密集度甚至高過紡織業。此處最佳的佐證是各國製造業工資與美國境內同產業工資的相對比例。

而為了回答「同為工資低廉的其他國家為什麼沒有像台灣一樣」，作者以墨西哥為例，從產業政策角度出發並討論兩國的匯率與租稅政策，釐清政府的政策效果。

## 4 What is the author's answer (the findings)?

就電子零組件而言，美國廠商為了與日本競爭，在工資低廉的台灣設廠，這樣的競爭使得日本也必須跟進，而這些台灣生產的零組件主要皆為外銷。電視機的故事也是類似，台灣受益於較低的工資，使台灣外銷的電視機在美國電視機市場的比重攀升。來台設廠的外資，為了降低成本，使得自製率提高，也許有助於台灣電子產業進入下一階段。除了工資，台灣的勞動品質相較其他工資低廉的國家也有一定的優勢。

在產業政策上，墨西哥長期維持進口替代政策，但台灣在 1950 中期開始發展的電子業即是出口導向，因此提升台灣電子業發展的比較利益。此外，1960 年代台灣對外資的規範相對於墨西哥更加寬鬆。在匯率與租稅政策上，台灣在 1950 年代後期進行匯率改革以及外銷沖退稅政策、獎勵投資條例、技術合作條例等，順水推舟使得低工資的比較利益更加顯著。相比而言，在經歷多次金融危機後，墨西哥於 1986 年後的製造業工資已低於台灣，卻又適逢中國崛起，因此成長率也無法達到一定水準。